



Вакин Антон

Мужчина

+7 (982) 7244436

antonartvakin@icloud.com — предпочитаемый способ связи

Проживает: Нижний Тагил

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Готов к переезду, готов к редким командировкам

Желаемая должность и зарплата

Менеджер по продажам, Руководитель

70 000

₽

Специализации:

- Руководитель отдела клиентского обслуживания
- Торговый представитель
- Менеджер по продажам, менеджер по работе с клиентами
- Руководитель филиала
- Руководитель отдела продаж

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 17 лет 1 месяц

Октябрь 2018 —
Октябрь 2023
5 лет 1 месяц

ООО Авто Ресурс НТ

Заместитель директора

Контроль и организация рабочего процесса, закуп, сбыт, финансовый анализ, обеспечение безопасности организации

Октябрь 2016 —
Сентябрь 2018
2 года

ООО Товары для мужчин

Заместитель директора

Контроль и организация рабочего процесса, закуп, сбыт, финансовый анализ, обеспечение безопасности организации

Июль 2014 —
Сентябрь 2016
2 года 3 месяца

АО УБТ - УРАЛВАГОНЗАВОД

Ведущий менеджер службы безопасности

Обеспечение безопасности организации, сопровождение сделок, проверка контр агентов, документов.

Август 2013 —
Май 2014
10 месяцев

АО УБТ- УРАЛВАГОНЗАВОД

Личный водитель заместителя генерального директора по безопасности

Транспортировка руководителя, ценных грузов, бумаг, инкассация, на автомобилях организации, обеспечение безопасности.

Май 2011 —
Июль 2013
2 года 3 месяца

ООО Товары для мужчин

Заместитель директора по финансам

Работа с финансовой отчетностью

Март 2010 —
Апрель 2011
1 год 2 месяца

ООО Товары для мужчин

Менеджер по закупкам

Закуп товаров, работа с поставщиками

Март 2008 —
Февраль 2010
2 года

ООО Товары для мужчин

Менеджер по продажам

Оптовая и розничная продажа, поиск новых клиентов.

Сентябрь 2006 —
Февраль 2008
1 год 6 месяцев

ГК ОКАМИ

Старший перегонщик автомобилей

Приемка автобусов с новыми автомобилями, контроль разгрузки автобусов, проверка автомобилей и документов. Передвижение автомобилей по территории автосалона, к понатаской подготовки (Мойка, сервисная зона) подготовка авто презентациям, шоуруму, к тест драйву, к выдаче клиенту. Выдача клиенту.

Образование

Высшее

2011

Московский институт государственного управления и права

Экономический, Финансы и кредит (экономист)

Ключевые навыки

Знание языков

Русский — Родной
Английский — B1 — Средний

Навыки

Активные продажи Прямые продажи Поиск и привлечение клиентов
Навыки продаж Заключение договоров Телефонные переговоры
Деловое общение Навыки переговоров Обучение и развитие
Деловая переписка Продажа дополнительных услуг и оборудования
Проведение презентаций Мотивация Корпоративная этика
Ведение переписки Управление продажами Организаторские навыки
Навыки презентации Деловая коммуникация
Знание устройства автомобиля Управленческие навыки
Планирование продаж Развитие продаж Альфа-Авто
Расстановка приоритетов Деловая этика Организационные навыки
Телефонные переговоры, прием и обработка заказов
Управление отношениями с клиентами Оценка потребностей клиентов

Опыт вождения

Права категории B, C